

# i-Consulting



Всем помочь не получится.  
Мы помогаем **ТОЛЬКО НАШИМ КЛИЕНТАМ**,  
но делаем это **ЛУЧШЕ ВСЕХ**.

# И-Консалтинг.РФ

«Да, я уверен, что мы лучше всех разгребаем завалы с контрагентами».

Александр Иванов,  
Управляющий партнер



Личный телефон: +7 903-110-14-67

[iconsulting77@gmail.com](mailto:iconsulting77@gmail.com)



# МОНИТОРИНГ ПРЕВЕНТИВНЫХ МЕР НОВОЕ СЛОВО В ЗАЩИТЕ КОРПОРАТИВНЫХ ИНТЕРЕСОВ

*в режиме реального времени*

**30<sub>000</sub>** Российских СМИ



Социальные  
медиа



Оценка благонадежности  
информационного поля контрагента



Регуляторы



Арбитражные суды



Анализ связей



Кадровый мониторинг



# У нас с Вами общая цель

Оптимизировать бизнес-процессы при принятии управленческих решений

Достаточно повысить уровень информированности руководителей и сотрудников

# Задачи

Которые мы решаем для наших Заказчиков

ВЫЯВЛЕНИЕ УГРОЗЫ  
БЕЗОПАСНОСТИ И  
ПРЕВЕНТИВНЫЕ МЕРЫ, В ТОМ  
ЧИСЛЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ  
ВОЙНЫ

ЕЖЕДНЕВНЫЙ КОНТЕНТ-АНАЛИЗ  
ДАННЫХ ВЫСШЕГО  
АРБИТРАЖНОГО СУДА ПО  
КОНТРАГЕНТАМ, ДОЛЖНИКАМ,  
ЗАЕМЩИКАМ, КОНКУРЕНТАМ.

РАСЧЕТ  
БЛАГОПРИЯТСТВОВАНИЯ  
ИНФОРМАЦИОННОГО ПОЛЯ  
КОНТРАГЕНТА

КОРРЕЛЯЦИЯ НЕГАТИВНОГО  
ФАКТОРА (В СЛУЧАЕ ЕГО  
ВЫЯВЛЕНИЯ) С ТЕКУЩЕЙ  
НОВОСТНОЙ КАРТИНОЙ ДНЯ

Происходит **минимизация**  
временных и материальных  
затрат на комплексную  
ежедневную оценку медиа-  
среды на предмет выявления  
негативного фактора по всем  
интересующим объектам:

- контрагентам
- должникам
- заемщикам
- конкурентам

поиск данных по объектам  
мониторинга

КАК МЫ ДОСТИГАЕМ РЕЗУЛЬТАТОВ:

Мы создаем рабочую группу по каждому проекту  
из числа высококвалифицированных сотрудников  
агентства «i-Consulting» и максимальной  
автоматизации бизнес процессов сбора, обработки  
и документирования информации с помощью  
Автоматизированных систем **Text Mining**, **Паблик**,  
**Медиалогия**, **Factiva** и др.

# Проблема? - Нет проблем!

Всем помочь не получится – мы помогаем нашим клиентам, но делаем это лучше всех.



## В чём смысл услуг?

Вы доверяете нам анализ Вашей клиентской базы - Мы помогаем Вам сохранить Ваших клиентов



## Как?

Повышая уровень информированности отделов продаж, аналитики и отделов сопровождения.



## Почему это важно?

Потому что если Вы знаете проблему клиента - Вы можете помочь ему с ее решением.

### Именно:

- 1 Сбалансировать коммерческое предложение исходя из конкретной негативной ситуации у Вашего контрагента или его аффилированных структур (дать скидки, преференции, взять на себя часть незначительных расходов (например, логистических) в качестве бонуса и т.д.)
- 2 Посоветовать дополнительные услуги Вашей компании о которых он не знал, но которые "совершенно случайно" окажутся очень кстати.
- 3 Отгрузить товар с отсрочкой платежа, но по гарантийному письму (редкость в наше время).
- 4 Посоветовать грамотных юристов (или иных специалистов) которые могут разобраться в проблеме Вашего клиента, тем самым стабилизируя Ваши с ним индивидуальные взаимоотношения.



## А если с контрагентами всё в порядке?

Тогда улучшаем клиентоориентированность Ваших сотрудников, предоставляя наиболее релевантную и часто эксклюзивную информацию о конкурентах.

ХОТИТЕ УЗНАТЬ,  
В КАКОМ ВИДЕ НАШИ  
КЛИЕНТЫ ПОЛУЧАЮТ  
**ИНФОРМАЦИЮ?**

*В виде отраслевого мониторинга  
за текущие сутки по списку объектов\*:*



Средств массовой информации



Социальных медиа



Регуляторов рынка



Законодательства и арбитражных судов



Основных новостей и тенденций

\* До 500 объектов,  
представляемых заказчиком

# Цена и Описание услуг

## МОНИТОРИНГ НЕГАТИВНОГО ФАКТОРА

Выявление и верификация негативного фактора: мониторинг до 500 контрагентов на ежедневной основе по специализированным источникам информации, включая СМИ, Соц. сети (по согласованию) и Арбитражные суды.

### Формат предоставления:

Документ в формате Word, PDF с активными гиперссылками



### Периодичность:

К 10.00 ежедневно по будням (либо по согласованию)

### Форма оплаты:

Поквартальные (либо годовые) авансовые платежи.

150 000.-

(Стартовая ежемесячная цена, включая налоги)

## КАДРОВЫЙ МОНИТОРИНГ

Аналитическое исследование ротации кадров у контрагента, заемщика, соинвестора, конкурента. Работа по топовым площадкам сайтов работодателей на предмет выявления утечки персонала и корреляция этой утечки с положением объекта на рынке.

### Формат предоставления:

Документ в формате Word, PDF с активными гиперссылками



### Периодичность:

Ежемесячно

### Форма оплаты:

Поквартальные (либо годовые) авансовые платежи.

100 000.-

(Стартовая ежемесячная цена, включая налоги)

НАШИ НАДЕЖНЫЕ ПАРТНЕРЫ,  
С КОТОРЫМИ МЫ  
РАБОТАЕМ ДОЛГИЕ ГОДЫ



**Safe Partner**  
*(competitive intelligence)*

Вы можете связаться с нами  
сегодня или завтра  
– когда захотите,  
потому что мы ВСЕГДА  
к ВАШИМ УСЛУГАМ

## Компания «И-Консалтинг» [И-КОНСАЛТИНГ.РФ](#)

Иванов Александр, Управляющий партнер  
Телефон: +7 903-110-14-67  
E-mail: [iconsulting77@gmail.com](mailto:iconsulting77@gmail.com)