

# i-Consulting



Всем помочь не получится.  
Мы помогаем **ТОЛЬКО НАШИМ КЛИЕНТАМ**,  
но делаем это **ЛУЧШЕ ВСЕХ**.

# И-Консалтинг.РФ

«Да, я уверен, что мы лучше всех разгребаем завалы с контрагентами».

Александр Иванов,  
Управляющий партнер



Личный телефон: +7 903-110-14-67

[iconsulting77@gmail.com](mailto:iconsulting77@gmail.com)

# И-Консалтинг.РФ

## МОНИТОРИНГ ПРЕВЕНТИВНЫХ МЕР НОВОЕ СЛОВО В ЗАЩИТЕ КОРПОРАТИВНЫХ ИНТЕРЕСОВ

*в режиме реального времени*

**30**000 Российских СМИ



Социальные  
медиа



Оценка благонадежности  
информационного поля контрагента



Регуляторы



Арбитражные суды



Анализ связей



Кадровый мониторинг

# У нас с Вами общая цель

Оптимизировать бизнес-процессы при принятии управленческих решений

Достаточно повысить уровень информированности руководителей и сотрудников



# Задачи

Которые мы решаем для наших Заказчиков

1

ВЫЯВЛЕНИЕ УГРОЗЫ  
БЕЗОПАСНОСТИ И  
ПРЕВЕНТИВНЫЕ МЕРЫ, В ТОМ  
ЧИСЛЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ  
ВОЙНЫ

Происходит **минимизация**  
временных и материальных  
затрат на комплексную  
ежедневную оценку медиа-  
среды на предмет выявления  
негативного фактора по всем  
интересующим объектам:

- контрагентам
- должникам
- заемщикам
- конкурентам

2

ЕЖЕДНЕВНЫЙ КОНТЕНТ-АНАЛИЗ  
ДАННЫХ ВЫСШЕГО  
АРБИТРАЖНОГО СУДА ПО  
КОНТРАГЕНТАМ, ДОЛЖНИКАМ,  
ЗАЕМЩИКАМ, КОНКУРЕНТАМ.

поиск данных по объектам  
мониторинга

3

РАСЧЕТ  
БЛАГОПРИЯТСТВОВАНИЯ  
ИНФОРМАЦИОННОГО ПОЛЯ  
КОНТРАГЕНТА

4

КОРРЕЛЯЦИЯ НЕГАТИВНОГО  
ФАКТОРА (В СЛУЧАЕ ЕГО  
ВЫЯВЛЕНИЯ) С ТЕКУЩЕЙ  
НОВОСТНОЙ КАРТИНОЙ ДНЯ

## КАК МЫ ДОСТИГАЕМ РЕЗУЛЬТАТОВ:

Мы создаем рабочую группу по каждому проекту из числа высококвалифицированных сотрудников агентства «i-Consulting» и максимальной автоматизации бизнес процессов сбора, обработки и документирования информации с помощью Автоматизированных систем **Text Mining**, **Паблик**, **Медиалогия**, **Factiva** и др.

# Проблема? - Нет проблем!

Всем помочь не получится –  
мы помогаем нашим клиентам, но  
делаем это лучше всех.

## **В чём смысл услуг?**

Вы доверяете нам анализ  
Вашей клиентской базы -  
Мы помогаем Вам  
сохранить Ваших клиентов



## **Почему это важно?**

Потому что если Вы знаете проблему клиента - Вы можете помочь  
ему с ее решением.

**А именно:**

- 1** Сбалансировать коммерческое предложение исходя из конкретной негативной ситуации у  
Вашего контрагента или его аффилированных структур (дать скидки, преференции, взять на  
себя часть незначительных расходов (например, логистических) в качестве бонуса и т.д.)
- 2** Посоветовать дополнительные услуги Вашей компании о которых он не знал, но которые  
"совершенно случайно" окажутся очень кстати.
- 3** Отгрузить товар с отсрочкой платежа, но по гарантийному письму (редкость в наше время).
- 4** Посоветовать грамотных юристов (или иных специалистов) которые могут разобраться в  
проблеме Вашего клиента, тем самым стабилизируя Ваши с ним индивидуальные  
взаимоотношения.

## **Как?**

Повышая уровень  
информированности  
отделов продаж, аналитики  
и отделов сопровождения.

## **А если с контрагентами всё в порядке?**

Тогда улучшаем  
клиентоориентированность Ваших  
сотрудников, предоставляя наиболее  
релевантную и часто эксклюзивную  
информацию о конкурентах.

ХОТИТЕ УЗНАТЬ,  
В КАКОМ ВИДЕ НАШИ  
КЛИЕНТЫ ПОЛУЧАЮТ  
ИНФОРМАЦИЮ?

## *В виде отраслевого мониторинга за текущие сутки по списку объектов\*:*



Средств массовой информации



Социальных медиа



Регуляторов рынка



Законодательства и арбитражных судов



Основных новостей и тенденций

\* До 500 объектов,  
предоставляемых заказчиком

# Цена и Описание услуг

## МОНИТОРИНГ НЕГАТИВНОГО ФАКТОРА

Выявление и верификация негативного фактора: мониторинг до 500 контрагентов на ежедневной основе по специализированным источникам информации, включая СМИ, Соц. сети (по согласованию) и Арбитражные суды.

### Формат предоставления:

Документ в формате Word, PDF с активными гиперссылками



### Периодичность:

К 10.00 ежедневно по будням (либо по согласованию)

### Форма оплаты:

Поквартальные (либо годовые) авансовые платежи.

150 000.-

(Стартовая ежемесячная цена, включая налоги)

## КАДРОВЫЙ МОНИТОРИНГ

Аналитическое исследование ротации кадров у контрагента, заемщика, соинвестора, конкурента. Работа по топовым площадкам сайтов работодателей на предмет выявления утечки персонала и корреляция этой утечки с положением объекта на рынке.

### Формат предоставления:

Документ в формате Word, PDF с активными гиперссылками



### Периодичность:

Ежемесячно

### Форма оплаты:

Поквартальные (либо годовые) авансовые платежи.

100 000.-

(Стартовая ежемесячная цена, включая налоги)

НАШИ НАДЕЖНЫЕ ПАРТНЕРЫ,  
С КОТОРЫМИ МЫ  
РАБОТАЕМ ДОЛГИЕ ГОДЫ



Вы можете связаться с нами  
сегодня или завтра  
— когда захотите,  
потому что мы ВСЕГДА  
к ВАШИМ УСЛУГАМ

Компания «И-Консалтинг»

[И-КОНСАЛТИНГ.РФ](http://И-КОНСАЛТИНГ.РФ)

Иванов Александр, Управляющий партнер

Телефон: +7 903-110-14-67

E-mail: [iconsulting77@gmail.com](mailto:iconsulting77@gmail.com)